Software para comercializadora de café

Requisitos de la báscula al despacho · dos verificaciones por etapa

Para llevar a cada demostración. Pida ver cada punto en pantalla, con datos suyos: una recepción con anticipo abierto, un lote trillado y un contrato sin precio fijado. Marque SÍ o NO con cada proveedor.

1. Recepción en báscula

- ☐ ¿Registra peso bruto, tara y neto, y la humedad si es café mojado? ☐ SÍ ☐ NO
- ☐ ¿Permite un peso manual cuando no hay báscula, con permiso y motivo registrado? ☐ SÍ ☐ NO

2. Calidad, factor y precio

- ☐ ¿Ajusta el precio del lote por el factor medido, con la regla de su empresa? ☐ SÍ ☐ NO
- ☐ ¿Cambiar el precio sugerido a mano exige un permiso y deja rastro? ☐ SÍ ☐ NO

3. Liquidación y pago

- ☐ ¿Descuenta el anticipo abierto del proveedor y muestra el saldo que queda? ☐ SÍ ☐ NO
- ☐ ¿Calcula la retención y el GMF, y deja el costo en el lote en el mismo paso? ☐ SÍ ☐ NO

4. Inventario por lote

- ☐ ¿Cada lote lleva calidad, factor, costo, bodega, dueño y si está comprometido? ☐ SÍ ☐ NO
- ☐ ¿Secado y trilla crean lotes nuevos con kilos, costo y merma real contra la esperada? ☐ SÍ ☐ NO

5. Contratos y posición

- ☐ ¿Maneja contratos a precio fijo, por fijar y de fórmula con diferencial? ☐ SÍ ☐ NO
- ☐ ¿Muestra lo disponible y por recibir contra lo comprometido, y si está corto? ☐ SÍ ☐ NO

6. Despacho y margen

- ☐ ¿El margen de cada despacho sale del costo de los lotes que salieron en él? ☐ SÍ ☐ NO
- ☐ ¿Suma el margen por mes, por comprador, por producto y por bodega? ☐ SÍ ☐ NO

Le corresponde al programa contable

- Contabilidad, impuestos, nómina, factura electrónica y documento soporte ante la DIAN. Pregunte qué datos le entrega el software (compras con retención, ventas, inventario valorado) y en qué formato.

Si quiere ver estas seis etapas con un lote de su operación, de la báscula al margen del despacho, se las mostramos en 30 minutos.

> beanflux.co/demo